

BUSINESS AI ADVANCED

Fortgeschrittene KI-Strategien für Unternehmen

Einführung

Der Zertifikats-Lehrgang Business AI Advanced baut auf den Grundlagen des Lehrgangs Business AI Basics auf und vertieft das Wissen über Künstliche Intelligenz (KI) in Unternehmen und Organisationen. Die berufsbegleitende kompakte Weiterbildung richtet sich an Führungs- und Fachkräfte, die bereits erste Erfahrungen mit KI gesammelt haben, ihre Kenntnisse auf ein fortgeschrittenes Niveau bringen möchten und strategische KI-Anwendungen in ihren Unternehmen vorantreiben und umsetzen wollen.

Der Schwerpunkt liegt auf praxisorientierten Anwendungen von KI, die durch theoretische Konzepte gestützt werden. Die Teilnehmenden im Lehrgang werden befähigt, KI als Game Changer im unternehmerischen Kontext einzurordnen, Use Cases im eigenen Unternehmen zu identifizieren und deren Umsetzung zu gestalten und zu begleiten.

Durch die Vertiefung ihres Wissens und den Austausch mit Expertinnen und Experten aus verschiedenen Bereichen, stärken die Teilnehmenden nicht nur ihre fachlichen Kompetenzen, sondern auch ihr berufliches Netzwerk. Zudem hilft der Lehrgang, sich im Zuge der digitalen Transformation zu positionieren und sich beruflich weiterzuentwickeln.

Der Lehrgang Business AI Advanced gliedert sich in neun aufeinander abgestimmte Module, die sich auf unterschiedliche Bereiche der Anwendung von Künstlicher Intelligenz in Unternehmen konzentrieren. Jedes Modul behandelt theoretische Grundlagen, vertiefende Inhalte und die praktische Anwendung im beruflichen Umfeld.

Zielgruppen

Der berufsbegleitende Zertifikats-Lehrgang richtet sich an

- Führungskräfte, die bereits grundlegende Kenntnisse in KI-Anwendungen haben und diese vertiefen möchten;
 - Entscheidungsträger:innen aus dem mittleren Management, die KI-Strategien in ihren Verantwortungsbereichen weiterentwickeln wollen;
 - Unternehmer:innen, die KI in ihre Geschäftsmodelle integrieren und skalieren möchten;

- Berater:innen, die ihre Expertise in KI-Anwendungen vertiefen möchten, um Kunden besser zu begleiten und unterstützen zu können;
 - Fachkräfte aus verschiedenen Branchen, die eine Spezialisierung in KI-Anwendungen anstreben;
 - Praktiker:innen, die bereits Erfahrung in KI-Projekten gesammelt haben und diese vertiefen möchten.

Ziele | Nutzen

Absolventinnen & Absolventen sind in der Lage

- gesamtheitliche Anwendungen in den verschiedenen Unternehmensbereichen zu identifizieren, zu gestalten und zu begleiten;
 - ein Framework für die Umsetzung von KI-Strategien zu entwerfen;
 - KI-gestützte Geschäftsstrategien zu entwickeln;
 - spezifische KI-Systeme auszuwählen, zu nutzen und zu erweitern;
 - spezifische KI-Anwendungen in Unternehmensprozessen zu implementieren;
 - die technologische Machbarkeit von KI-Projekten zu bewerten;
 - bisherige Entwicklungen zu reflektieren und zukünftige Entwicklungen zu integrieren;
 - vom Getriebenen der KI zum Treiber und Gestalter der KI zu werden.

Abschluss

Den Abschluss bildet eine schriftliche Transferarbeit, die durch ein Academic Board bewertet wird. Die schriftliche Transferarbeit wird präsentiert und verteidigt.



MODULE	PRÄSENZTAGE ONLINE-TAGE	MODULE	PRÄSENZTAGE ONLINE-TAGE
KI als Game Changer Management durch KI versus Management der KI: <ul style="list-style-type: none"> Einführung & Framework Potenziale für KI verstehen verantwortungsvoller Umgang mit Daten & Algorithmen Gestaltung der Zusammenarbeit mit KI Umfang der organisatorischen Transformationsaufgabe (Prozesse, Strukturen, Rollen, etc.) Reflexion bisheriger Entwicklungen Strategie & Führung im Zeitalter Künstlicher Intelligenz: <ul style="list-style-type: none"> Strategien AI-driven Leadership Decision-Making AI-driven Organization Einblicke in die Praxis: Use Cases 	2,5	KI in Marketing & Vertrieb (2): <ul style="list-style-type: none"> Personalisierte Kundenansprache durch KI Vorhersage von Verkaufschancen & Abwanderung (Sales Forecasting, Proaktive Kundenbindung) KI in Marketing & Vertrieb (3): <ul style="list-style-type: none"> Lead Scoring Marketing Automation und Kampagnenmanagement Zielgruppenanalyse & Customer Insights Analytics, Metriken und Erfolgsmessung 	
Projekt- und Prozessmanagement <ul style="list-style-type: none"> Erfolgreiche Steuerung von KI-Projekten Skalierung von KI-Lösungen in Organisationen (KI trifft auf Organisation) Projektmanagement mit KI unterstützen 	0,5	Human Resource Management KI im HR Management: <ul style="list-style-type: none"> Einsatzmöglichkeiten von KI in Recruiting, Talentmanagement, & Personalentwicklung Formen der Zusammenarbeit im Arbeitskontext Chancen & Herausforderungen Future of Work KI im HR Recht: <ul style="list-style-type: none"> Rechtliche Rahmenbedingungen bei Verwendung von KI-Systemen entlang der HR-Wertschöpfungskette Mitbestimmungs- und Informationsrechte BR, Fürsorgepflicht & potenzielle Gefahr der Diskriminierung rechtssichere Implementierung von KI-Systemen im Personalmanagement 	1,5
Operations Management <ul style="list-style-type: none"> KI Systeme lokal betreiben und erweitern (Modell trainieren, RAG, UI Dokumentenupload) KI Systeme nutzen: Gemini & CoLab & Google AI Studio Supply Chain Industrie 4.0 Produktions-/Workforce Planning Prozess-/Qualitätsmanagement 	2	Wissensmanagement <ul style="list-style-type: none"> KI Wissensmodelle KI Tools im Wissensmanagement Use Cases 	1
Controlling & Finance KI-Anwendungen für Controlling: <ul style="list-style-type: none"> erfolgreiches Datenmanagement & Reporting treiberbasiertes Forecasting & Budgetieren mit IT-Support Erfolgsmessung von KI-Projekten Automatisierung und KI im Rechnungswesen: <ul style="list-style-type: none"> Prozessautomatisierung (RPA) Workflow Analyse Fraud Detection 	1	Data & Compliance Deep Dive KI-Regulierung und Business: <ul style="list-style-type: none"> KI-Regulierung und Haftungsrecht KI und geistiges Eigentum KI und Wettbewerbsrecht KI im Fokus Datenschutz, Arbeitsrecht und Plattformen: <ul style="list-style-type: none"> Datenschutzrecht und seine Bedeutung für KI-Anwendungen KI und Arbeitsrecht, Plattformrecht und IT-Sicherheitsrecht 	2
Marketing & Vertrieb KI in Marketing & Vertrieb (1): <ul style="list-style-type: none"> Einführung: Rolle von KI im modernen Marketing & Vertrieb Dynamic Pricing in B2B, B2C und D2C Content Generierung & Generative AI 	1	Feasibility Checkpoint & Feedback <ul style="list-style-type: none"> Präsentation von KI Projekten und Spiegelung an technologischen Anforderungen und Machbarkeit 	1

9 MODULE | 10 PRÄSENZTAGE & 4 ONLINE-TAGE* | 10 ECTS | DEUTSCH | EUR 3.950,-

*exkl. Vor- & Nachbereitungen, Selbststudium, Abschlussarbeit u.ä.