

EXECUTIVE EDUCATION MANAGEMENT-SEMINARE

Management-Seminare 2025/26

Impulse für Management, Führung & Persönlichkeitsentwicklung

Oktober 2025

- 01.10. **Agiles Projektmanagement**
Den Scrum Lebenszyklus durch eine LEGO Simulation erleben
- 06.10. **ChatGPT in Unternehmen**
Potenziale erkennen & Zukunftsperspektiven entwickeln
- 11.10. **Nachhaltige Geschäftsmodelle**
Von der Theorie zur erfolgreichen Umsetzung
- 13.10. **Data Science Analytics & Künstliche Intelligenz**
Der Beitrag wertschöpfender Nutzung von Daten zum Unternehmenserfolg
- 14.10. **Persönliche Positionierung und Potenzialentfaltung**
Sich selbst verstehen und gute Entscheidungen treffen
- 22.-23.10. **Verhandlungstechnik als Lebenskompetenz**
Schaffen Sie WIN-WIN für Ihren Verhandlungs- und Verkaufserfolg
- 27.-28.10. **Change Management und Resilienz**
Wie Sie Veränderung erfolgreich initiieren und verstetigen
- 29.-30.10. **Rhetorik & Körpersprache**
Mit Authentizität und Technik überzeugen

November 2025

- 03.-04.11. **Die Kunst ethisch zu entscheiden**
Unternehmenskultur als Erfolgsfaktor
- 10.11. **Menschenkenntnis gezielt trainieren**
Sich und andere besser verstehen: Wie lernt man das?
- 11.-12.11. **Projektmanagement: Methodenkompetenz**
Projekte praktisch definieren und erfolgreich durchführen
- 24.-25.11. **Schlüsselkompetenz Persönlichkeit: Ich und die Anderen**
Zwei Kernkompetenzen auf dem Weg zur souveränen Persönlichkeit
- 28.-29.11. **Neue Geschäftsmodelle & Plattformökonomie**

Ihr Praxis Toolkit für digitale Geschäftsmodelle und Plattformwachstum

Dezember 2025

- 01.12. **KI & Führungswirkung**
Zielgerichtetes Prompting und Werkzeuge für maximale Überzeugungskraft
- 05.-06.12. **KI & Innovation**
Profitieren Sie vom Einsatz künstlicher Intelligenz in Innovationsprozessen

Januar 2026

- 15.-16.01. **Content Marketing & Storytelling**
Lernen Sie spannende Geschichten zu erzählen
- 16.-17.01. **Mit KI zum intelligenten Vertrieb**
Nachhaltigen Kundenbeziehungen & Effizienzsteigerung durch KI
- 19.01. **New Work als Mindset**
Prinzipien der Neuen Arbeitswelt verstehen und schrittweise umsetzen
- 26.-27.01. **Schlüsselkompetenz Persönlichkeit: Kompetent zusammenarbeiten**
Zwei Kernkompetenzen auf dem Weg zur souveränen Persönlichkeit

Februar 2026

- 02.02. **Data Driven Leadership**
Mit Daten Wirkung erzielen und Wandel gestalten
- 03.-04.02. **Klingen statt Krächzen**
Ausdrucksstark und überzeugend sprechen
- 06.-07.02. **Innovatives Key Account Management**
Effektive Bearbeitung von Schlüsselkunden:innen für einen nachhaltigen Unternehmenserfolg
- 16.-17.02. **Empowermentorientierte Führung & Unternehmenskultur**
Leistungsbereitschaft fördern, Kultur gestalten: Entdecken Sie, wie empowermentorientierte Führung wirkt – mit Toolbox, Reflexion und klarem Handlungsfokus.
- 27.-28.02. **Vertriebspsychologie in Mehrkanalsystemen**
Käuferverhalten verstehen und überzeugender verkaufen